



Digitaalisen sopimisen trendit **Pohjoismaissa**

Tutkimusraportti 2025

Sisältö

1. Tiivistelmä	3
2. Kohti rajat ylittävän sääntelyn mukaista, integroitua ja täysin sähköistä allekirjoitusta ja sopimusten hallintaa	4
3. Digitaalinen vallankumous on täällä: Sopimustenhallinta tänään	6
4. Tulossa seuraavaksi: sähköinen sopimushallinta lähitulevaisuudessa	13
5. Älykäs ja yhdistetty sopimushallinta on tulevaisuuden ratkaisu	20

1. Tiivistelmä

Tämä raportti tutkii kuinka pohjoismaisten yritysten hallitsevat sopimuksiaan sähköisesti. Keskeiset tulokset:

- **Digitaalinen sopimusten hallinta on erittäin yleistä** – lähes jokaisessa tutkimuksen yrityksessä käytetään digitaalisia allekirjoitustyökaluja
- **Allekirjoitustapa riippuu kontekstista** – 81% kotimaisista sopimuksista allekirjoitetaan sähköisesti varmennettuna kun taas kansainvälisistä sopimuksista vain 54%
- **Integraatio on edelleen haaste** – 40% yrityksistä käyttää sopimusjärjestelmiä ilman integraatiota muihin järjestelmiin
- **Syyt sähköisen sopimisen käyttöönottoon** – etätyö (51%) ja yleinen turvallisuus (50%) vievät muutosta vahvimmin eteenpäin
- **Tulevaisuudennäkymät** – kaiken kokoiset yritykset siirtyvät parhaillaan kohti täysin sähköistä allekirjoitusta ja sopimushallintaa
- **Säätely-ympäristö** – eIDAS 2.0 muuttaa rajat ylittävää sopimussäätelyä

2. Kohti rajat ylittävän sääntelyn mukaista, integroitua ja täysin sähköistä allekirjoitusta ja sopimusten hallintaa

Tämänhetkiset IT-strategiat keskittyvät tyypillisesti prosessien virtaviivaistamiseen ja tehostamiseen integraation ja automaation kautta, eikä sopimushallinta ole poikkeus. Siirtymä kohti sähköistä allekirjoitusta, COVID-19-pandemian ja etätöön vauhdittamana, on tehnyt sopimushallinnasta turvallisempaa, helpompaa ja paremmin sääntelyä noudattavaa kaikenkokoisille yrityksille.

Tämä raportti sukeltaa suomalaisten, ruotsalaisten ja norjalaisten yritysten tapoihin kohdata tämä muutos. Tutkimme sähköisen sopimisen käyttöönoton asteita, sen esteitä sekä tulevaisuuden trendejä, kuten tekoälyn mahdollistama automaatio sekä tuleva Euroopan unionin eIDAS-sääntely. Raporttimme paljastaa, että yritykset ovat ottaneet ensimmäiset askeleensa matkalla kohti digitaalista sopimushallintaa, mutta se nähdään silti siiloutuneena, yksittäisenä työtehtävänä, mikä estää sen kokonaisvaltaista hyödyntämistä integraation ja virtaviivaistettujen prosessien kautta.

Kiinnostaako sinua kuinka tapasi hallinnoida sopimuksia vertautuu pohjoismaisiin edelläkävijöihin ja mitä mahdollisuuksia yritykselläsi tähän liittyy on? Tämän raportin lukemalla saat selville, missä yritykset ovat tänään ja mihin suuntaan ne ovat menossa.



Tutkimuksesta

The Digital Contract and Agreement Management Trends -raportin aineisto koottiin Suomessa, Ruotsissa ja Norjassa vuoden 2024 lopun ja 2025 alun välillä. Kyselytutkimuksen 135 vastaajaa edustavat eri toimialoja ja yritysten koko vaihtelee pienistä, alle 10 työntekijän yrityksistä suurempiin, yli 250 työntekijän yrityksiin. Lähes kolmannes vastaajista työskentelee kansainvälisessä ympäristössä ja käsittelee rajat ylittäviä sopimuksia.

Vastaajien moninaiset roolit näyttävät kuinka sopimushallinta on koko organisaation asia: vastaajien joukko koostuu myynnin ja markkinoinnin, IT-johdon, taloushallinnon, henkilöstöhallinnon ja operatiivisen johdon tehtävissä työskentelevistä.

Tutkimuksen tarkoitus on valottaa sähköisen allekirjoittamisen ja sopimushallinnan mahdollisuuksia ja haasteita sekä edelleen syventää löydöksiä Visma Signin vuoden 2025 bränditutkimukseen sähköiseen allekirjoittamiseen liittyen, jonka aineistona oli lähes 1000 päätöksentekijää Suomesta, Ruotsista ja Norjasta.



3. Digitaalinen vallankumous on täällä: Sopimusten hallinta tänään

Paperisopimukset ovat virallisesti uhanalaisia – digitaalisuus on uusi odotusarvo

Visman vuoden 2025 bränditutkimuksen mukaan lähes 60% pohjoismaisista yrityksistä käyttää sähköistä allekirjoitustyökalua. Sähköinen allekirjoittaminen ja sopimushallinta nostivat merkittävästi suosiotaan COVID-19-pandemian ja etätyön yleistymisen myötä, mutta kasvu on tasaantunut näiden mullistusten jälkeen. Puolet pohjoismaisista yrityksistä allekirjoittaa vähemmän kuin 10 sopimusta kuukaudessa, ja mitä suurempi yritys on kyseessä, sitä enemmän allekirjoitettavaa on.*

Tutkimustuloksemme tukevat bränditutkimuksen löydöstä: käytännössä katsoen kaikki kyselyyn vastanneet yritykset käyttävät joitain sähköisiä työkaluja sopimusten allekirjoittamiseen. Lähes kaksi kolmasosaa vastaajista käyttää tällä hetkellä pelkästään sähköisiä allekirjoitusta vahvaa tai kevyttä tunnistautumistapaa käyttäen, ja loput käyttävät sähköisen ja perinteisen sopimisen yhdistelmiä. Alle 10% kerää allekirjoituksia sähköpostitse tai allekirjoitettujen pdf-tiedostojen kautta, kun taas perinteinen paperinen sopiminen on käytännössä loppunut, vain muutamien yritysten hoitaessa allekirjoitukset paperilla.

Yritykset ottavat yhä useammin käyttöön tunnistautumiseen perustuvia allekirjoitusratkaisuja, jotka tarjoavat turvallisuutta ja varmennettavuutta, johon paperisopimus ei yksinkertaisesti taivu.

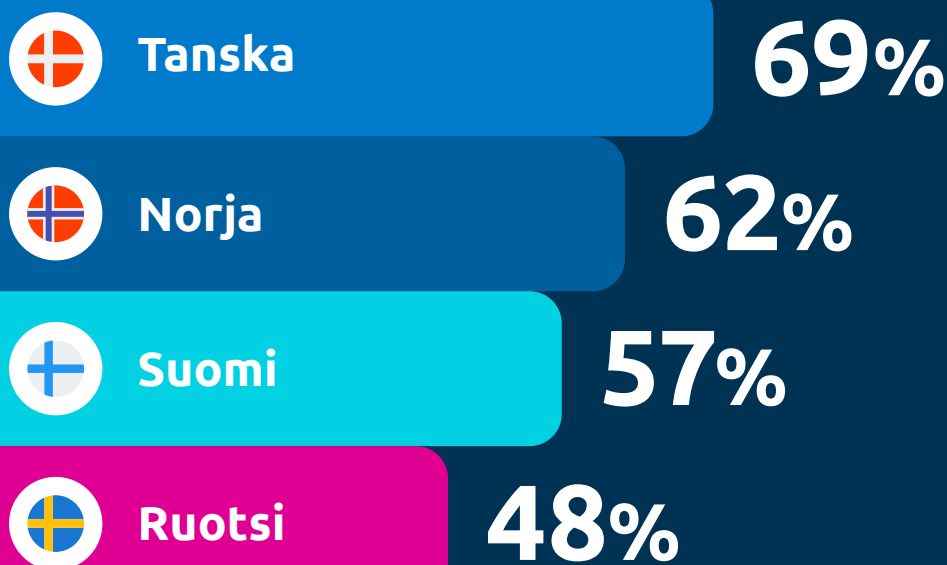
! Sähköiseen tunnistautumiseen perustuva allekirjoitus on yleisempää kotimaisissa (81%) kuin kansainvälisissä (54%) sopimuksissa

3 tärkeintä prosessia, joissa sähköistä allekirjoitusta käytetään

Suomi	Ruotsi	Norja
1 Hallinnolliset dokumentit	1 Hallinnolliset dokumentit	1 Myynti
2 Henkilöstöhallinto / työsuhteeseen liittyvät sopimukset	2 Henkilöstöhallinto / työsuhtesopimukset	2 Lakiasiat
3 Myynti	3 Kumppanuus-sopimukset	3 Hallinnolliset dokumentit

(lähde: Visma Sign – Brand study in the Nordics 2025)

Kuinka suuri osa yrityksistä käyttää sähköistä allekirjoituspalvelua Pohjoismaissa?



(lähde: Visma Sign – Brand study in the Nordics 2025)

Tuottavuutta vahvistamassa: Kuinka sähköinen allekirjoitus muokkaa päivittäistä työtä

Yleisimmät sähköisesti allekirjoitettavat dokumentit Pohjoismaissa ovat hallinnollisia dokumentteja, kumppanuussopimuksia ja myynnin dokumentteja. Suuremmat yritykset allekirjoittavat enemmän henkilöstöhallintoon ja hankintaan liittyviä dokumentteja verrattuna pienempiin yrityksiin. Noin kolmannes pohjoismaisista yrityksistä käyttää sähköistä allekirjoituspalvelua päivittäin.*

Kyselytutkimuksemme vastaajien mukaan päivittäisen työn virtaviivaistaminen on tärkein yksittäinen hyöty sähköisen allekirjoitus- ja sopimushallintajärjestelmän käyttöön liittyen. Tärkeimpiin ominaisuuksiin kuuluvat etenemisen seuranta, useiden hyväksymis- tai allekirjoitusprosessien hallinta sekä työnkulkujen automaatio.

! 78% vastaajista kertoo, että mahdollisuus käsitellä useita hyväksymis- ja allekirjoitusketjuja on tärkeää tai erittäin tärkeää heille

Kuinka tärkeinä koet seuraavat ominaisuudet sopimushallintaan liittyen? (asteikko 1–5)



Kustannukset, käyttäjien sisäänajo ja riippuvuus vanhoista järjestelmistä estävät yrityksiä ottamasta käyttöön täysin sähköisiä sopimushallintajärjestelmiä

Vaikka sähköisen sopimusten hallinnan hyödyt ovat kiistämättömät, monilla yrityksillä on silti vaikeuksia sen täydessä käyttöönotossa. Merkittävimmät haasteet ovat käyttöönoton kustannukset, käyttäjien mukaantulo, integraatioiden monimutkaisuus ja vanhat järjestelmät.

Joskus käyttöönottoa estävät myös asiakkaiden prosessit ja digitaalinen kyvykkyys: osa vastaajista kertoi, ettei heidän asiakkaansa osaa käyttää sähköisen sopimushallinnan järjestelmiä tai heidän yrityksensä on linjannut olemaan käyttämättä niitä.

! Johtajat ovat kiinnostuneita siirtymään sähköiseen sopimushallintaan – vain 11% vastaajista kertoi, että täysin sähköisen sopimisen käyttöönoton esteenä olisi johdon tahtotila

Mitkä asiat ovat tai ovat olleet esteenä siirtymisessä kohti kokonaan sähköistä sopimushallinnan prosessia?

Käyttöönoton kustannukset



Käyttäjien mukaantulo



Integraatioiden monimutkaisuus



Vanhat järjestelmät



Turvallisuusnäkökohdat



Säätelyn mukaisuus



Johdon tahtotila





Sähköinen allekirjoittaminen on turvallisempaa kuin kynä ja paperi

Digitaalisessa maailmassa on mahdollista seurata, kuka allekirjoitti sopimuksen, millä laitteella, milloin ja missä ja mitä tunnistautumismenetelmää käyttäen – tämä kaikki tekee sähköisestä allekirjoittamisesta turvallisempaa ja luotettavampaa perinteisiin menetelmiin verrattuna.

Lisäksi sähköiset allekirjoitukset voidaan varmentaa vahvalla tunnistautumisella. Luotettavat ja sääntelyn mukaiset menetelmät, kuten pankin ID tai mobiilivarmente vahvistavat käyttäjän identiteetin. Tämän lisäksi digitaaliset palvelut tekevät käyttäjän pääsynhallinnasta läpinäkyvämpää ja helpommin hallittavaa.

Riku Tarkiainen

Director of Information Security and Data Privacy

[Lue lisää turvallisuudesta sähköisessä allekirjoittamisessa](#)

Mikä tekisi sähköisten ratkaisujen käyttöönotosta sopimusten hallinnassa helpompaa?

| "Sujuva integraatio tarjous- ja laskutusjärjestelmien kanssa."

| "Lisää joustavuutta digitaaliseen allekirjoitusprosessiin, sillä työkalut ovat yleensä useamman osaston käytössä."

| "Sähköisen allekirjoitus- ja sopimushallintajärjestelmän yhdistäminen."

5 arvokkainta ominaisuutta sopimusten hallinnassa

- 1 Useiden allekirjoitusten hankinta
- 2 Allekirjoitusmahdollisuus mobiililaitteilla
- 3 Automaattinen lähetys seuraavalle allekirjoittajalle
- 4 Reaaliaikainen seuranta
- 5 Integraatio muiden käytössä olevien työkalujen kanssa

Integraatiot vielä alihyödynnettyjä

Digitaalinen maturiteetti näyttäytyy erityisesti integraatioissa. Suuri osa pohjoismaisista yrityksistä käyttää sähköistä allekirjoitusta, mutta ilman yhdistämistä laajempaan liiketoiminnan ekosysteemiin. Tämä luo yrityksiin digitaalisia saarekkeita sen sijaan, että luotaisiin täysin integroitunut työnkulku.

Yli kolmannes vastaajista nimeää integraation monimutkaisuuden yhdeksi kolmesta merkittävimmistä esteistään täysin sähköisen sopimushallintaprosessin käyttöönotossa.

- ! 40% vastaajista kertoi, ettei heillä ole muita järjestelmiä tai ohjelmistoja integroituna sopimusten hallintaprosessiin. Tämä tarkoittaa manuaalista datan syöttämistä, puuttuvia merkintöjä ja hukattuja mahdollisuuksia automaatioon liiketoimintayksiköiden välillä.



Asiakkaat ja työntekijät odottavat saumattomia **mobile-first-prosesseja**

Sähköinen allekirjoittaminen tarkoittaa muutosta pois jäykistä pdf-tiedostoista ja vain tietokoneella täytettävissä olevista lomakkeista. Tämä muutos heijastaa kasvavia odotuksia saumattomiin mobile-first-prosesseihin asiakkaiden ja työntekijöiden välillä.

Tänä päivänä allekirjoittaminen tapahtuu ensisijaisesti mobiililaitteilla. Puolet työkalujamme käyttävistä henkilöistä on vanhemmista ikäryhmistä, mutta mobiili on silti heidänkin keskuudessaan suosituin vaihtoehto. Kirjautuminen tietokoneelle koetaan lähes yhtä vaivalloiseksi kuin kynällä ja paperilla hoidettava allekirjoitus. Sähköinen, vahvaan tunnistautumiseen perustuva allekirjoitus luo luottamusta osapuolten välille. Tämä on erityisen tärkeää epävarmassa maailmassa, jossa elämme.

Yritysten omistajat ovat luonnollisesti huolissaan digitaalisten työkalujen kustannuksista, vaikka onkin todistettu, että täysin sähköinen SaaS-prosessi on kustannustehokkaampaa. Aika, joka kuluu papereiden edestakaisin lähettämiseen ja taistelemiseen pdf-tiedostojen kanssa on usein aliarvioitu prosessien kokonaiskustannusten laskemisessa.

Harri Koponen
Senior Advisor

4. Tulossa seuraavaksi: sähköinen sopimushallinta lähitulevaisuudessa

Etätyö ja turvallisuusnäkökohdat ovat lopullisesti muuttaneet suhdettamme sopimukseen

Hybridimalli on tällä hetkellä yleisin järjestely työtehtävissä, joissa etätyö on mahdollista. Täysin etätyön mahdollistavat työroolit ovat vähentyneet viime vuosina EU:n alueella*. Etätyö on myös merkittävin trendi (yli 51% vastaajista), joka vie pohjoismaisia yrityksiä kohti sähköistä sopimushallintaa ja sähköistä allekirjoittamista. Heti perässä tulee turvallisuus (50%), sillä organisaatiot tunnistavat digitaalisten ratkaisujen tarjoavan turvallisuutta ja varmentamisen tasoa, johon perinteinen paperinen sopiminen ei kykene.

Etätyön ja turvallisuuden ollessa tärkeimpiä trendejä kaikenkokoisissa yrityksissä, erityisesti yli 50 työntekijän yrityksissä, myös prosessiautomaatio ajaa sopimushallinnan sähköistymistä heidän yrityksissään tulevien 12 kuukauden aikana.

- ! Yritykset odottavat sopimushallintansa olevan lähes kokonaan tai kokonaan sähköistä tulevien 12 kuukauden aikana
- ! Kaikenkokoiset organisaatiot odottavat sopimushallintansa olevan enemmän sähköistä tulevien 12 kuukauden aikana, ja yli 50 henkilön yritykset pyrkivät kohti täysin tai lähes digitaalisia prosesseja

*Living and Working in the EU research, Eurofound, 2025

Mitkä työn tekemisen trendit vaikuttavat eniten sopimushallintaan tulevien 12 kuukauden aikana?

Etätyö



Turvallisuus

50%

Asiakaskokemuksen parantaminen

44%

Prosessiautomaatio

40%

Sääntelynmukaisuus

24%

Rajat ylittävä yhteistyö

19%

Sähköinen allekirjoitus on tärkeä osa saumatonta asiakas- ja työntekijäkokemusta

Asiakaspolut voivat olla nykyään hyvinkin monimutkaisia, mutta sekä B2B- että B2C-asiakkaat toivovat niiltä saumattomuutta. Nykyään 77% asiakkaista odottaa yhtenäisiä ja sujuvia kokemuksia vuorovaikutuksesta eri online-kanavissa – tämän lisäksi 88% odottaa, että heidän henkilökohtaista dataansa käsitellään ja käytetään vastuullisesti ja tietoturvallisesti.*

Sähköinen allekirjoitus on avainasemassa asiakaspolkuun liittyvän kitkan poistamisessa sekä sääntelyn, kuten GDPR ja rajat ylittävä sääntely, noudattamisessa. Sähköisen allekirjoituksen yleistymisen vaikuttaa myös työntekijöihin, oli kyse sitten toimistotyöstä tai työpisteettömästä henkilöstöstä, joka usein hoitaa päivittäiset työtehtävänsä matkapuhelimilla tietokoneiden sijaan.

44% vastaajistamme näkee asiakaskokemuksen parantamisen keskeisenä sopimushallintaa muokkaavana trendinä. Tämä on erityisen paikkaansapitävää 10–49 työntekijää työllistävillä (50%) ja 50–249 henkilöä työllistävillä (57%) yrityksille, jotka nimeävät asiakaskokemuksen yhdeksi sopimushallintaan eniten vaikuttavista teemoista.

*Adobe Digital Trends Report, 2025

- ! Yli 50% suomalaisista vastaajista uskoo, että asiakaskokemus on kriittinen tekijä heidän organisaatioidensa sopimushallinnassa tulevien 12 kuukauden aikana

Kuinka CRM- ja ERP-integraatiot parantavat tuottavuutta

Sähköisen sopimusten hallinnan todellinen vaikuttavuus syntyy vasta kun se yhdistyy laajempaan liiketoiminnan ekosysteemiin. Sopimushallinnan integrointi muiden liiketoiminnan järjestelmien kanssa tuo tehoja, vähentää manuaalista työtä ja parantaa datan täsmällisyyttä. Esimerkiksi kun tehdään integraatio CRM-järjestelmän kanssa myyntitiimeillä on tieto ajantasaisista sopimuksista. ERP-integraatio puolestaan virtaviivaistaa hankinnan ja taloushallinnan prosessit.

Monet pohjoismaiset yritykset eivät ole vielä toteuttaneet integraatiota sopimushallinnan ja liiketoiminnan järjestelmien välillä, mutta lähes kolmannes vastaajistamme tutkii asiaa parhaillaan. Suuremmat yhtiöt – ne, jotka muutenkin tuntevat tarvetta prosessiautomaation vahvistamiseen – ovat erityisen kiinnostuneita integraatioista.

- ! CRM ja ERP ovat korkean prioriteetin kohteita integraatioille yrityksissä, jotka katsovat tulevaisuuteen



Rajat ylittävät sopimukset tuovat monimutkaisuutta, jota voidaan hallita oikeilla työkaluilla

Kasvava lainsäädäntö ajaa yritysten fokusta yhä enemmän kohti koko toimitusketjun säännöstenmukaisuutta. Pohjoismaiset yritykset ovat poikkeuksellisia tästä näkökulmasta: kun vain 12% Chief Compliance Officer -roolissa ympäri maailmaa työskentelevistä nimeää kolmannen osapuolen riskinhallinnan tärkeäksi compliance-haasteekseen tulevana vuosina, Pohjoismaissa tämä luku on jopa 40%*

Kolmannes vastaajistamme käsittelee kansainvälisiä sopimuksia, joten on luonnollista, että rajat ylittävä lainmukaisuus on tärkeä huomioitava asia kaikenkokoisille yrityksille. Muita keskeisiä huolenaiheita digitaaliseen sopimushallintaan liittyen ovat integraatiot olemassa oleviin järjestelmiin, vahva tunnistautumisen turvallisuus sekä tietosuojavaatimusten noudattaminen. Tuleva eIDAS 2.0 -asetus pyrkii vastaamaan näihin huolenaiheisiin ja tarjoamaan rajat ylittävän, vaatimustenmukaisen tavan kerätä digitaalisia allekirjoituksia.

- ! Yli 50% vastaajista on erittäin tai äärimmäisen huolissaan rajat ylittävästä oikeudellisesta pätevyydestä, mikä tekee siitä merkittävimmän vaatimustenmukaisuuteen liittyvän haasteen Pohjoismaisille yrityksille.

*Nordic Ethics Compliance Survey, KPMG

Kuinka huolissaan olet seuraavista osa-alueista sähköiseen sopimushallintaan liittyen organisaatiossasi? (asteikko 1–5)

Rajat ylittävä oikeudellinen pätevyys



Varmentamisen turvallisuus



Tietosuoja vaatimusten mukaisuus



Käyttäjien pääsynhallinta



Integraatio olemassa olevien järjestelmien kanssa



Audit trail -luotettavuus



Mikä on eIDAS 2.0?

eIDAS 2.0, tai Euroopan digitaalisen identiteetin kehys, pyrkii harmonisoimaan ja vahvistamaan sähköisen tunnistamisen ja luottamuspalvelut EU:n alueella. Asetus tuli voimaan toukokuussa 2024, ja sen käyttöönotto tapahtuu vaiheittain seuraavien vuosien aikana.

[Lue lisää eIDAS-asetuksesta](#)

Sopimushallinnan vastuullisuus nähdään itsestäänselvyytenä ja koetaan palveluntarjoajan vastuuksi

IT on merkittävä tekijä yritysten hiilijalanjäljessä, ja energiavaltaiset teknologiat, kuten tekoäly, lisäävät kulutusta entisestään. Siksi energiatehokas laskenta on sijoittunut kuudenneksi Gartnerin vuoden 2025 tärkeimpien strategisten IT-trendien listalla.

Kyselymme osoittaa, että pohjoismaiset yritykset tunnistavat laajalti ympäristönäkökulmien merkityksen sopimusprosesseissaan. Vain muutamat vastaajat näkevät vastuullisuuden merkityksen vähäiseksi – tämä osoittaa Pohjoismaiden johtavan roolin ympäristövastuussa.

Kuitenkin vain harva yritys seuraa sopimushallintaprosessiensa ympäristövaikutuksia eikä monellakaan ole suunnitelmaa aloittaa. Tämä johtuu todennäköisesti siitä, että he luottavat tässä asiassa palveluntarjoajiensa energiatehokkaisiin prosesseihin.

! Kolmannes vastaajista suunnittelee aloittavansa dokumentinhallintansa ympäristövaikutusten seuraamisen – tämä merkitsee kasvavaa vastuuta digitaalisen kestävyuden huomioimisesta



”Siirtymisessä perinteisistä paperisopimuksista sähköisiin on monenlaisia etuja. Suurimmat ympäristövaikutukset liittyvät matalampaan hiilijalanjälkeen ja jätteen vähentymiseen.

Digitaaliset prosessit pienentävät hiilijalanjälkeä paperin tuotantoon, tulostukseen, liikenteeseen ja fyysiseen varastointiin liittyen. Ja toki – mitä vähemmän paperia, sitä vähemmän metsähakkuita!”

Tiina Holm

Viestintä- ja vastuullisuusjohtaja

Tekoäly herättää kiinnostusta, mutta ei ole tällä hetkellä prioriteetti

Pohjoismaiset yritykset suhtautuvat tekoälyyn (AI) avoimesti, ja lähes 80% käyttää generatiivista tekoälyä jonkin verran*.

Tällä hetkellä AI ei sijoitu korkeimmille sijoille, kun tarkastellaan sähköiseltä sopimushallinnalta toivottavia ominaisuuksia. Mitä suurempi yritys on kyseessä, sitä kriittisempää AI-sovelluksen tai -agentin tuotoksen nähdään olevan. Kuitenkin puolet vastaajista, kaiken kokoisista yrityksistä, ovat kiinnostuneita oppimaan enemmän tekoälyn mahdollisuuksista sopimushallinnan prosesseissa.

- ! 75% suurista yrityksistä (yli 250 työntekijää) tutkii tekoälyn mahdollisuuksia sopimushallinnassa. Tämä on merkki siitä, että tekoäly on siirtymässä nopeasti mukavasta lisäominaisuudesta liiketoiminnan välttämättömyydeksi

**Artificial intelligence in the Nordics (AI) - statistics & facts, Statista*

Kuinka tekoäly muuttaa sopimushallintaa?



Dokumenttien luonti

Sopimusten ja yhteenvedojen nopeampi ja tehokkaampi luonnostelu



Automaatio

Prosessien nopeuttaminen ja manuaalisen työn vähentäminen



Vaatimustenmukaisuus

Olemassa olevien dokumenttien arviointi lain edellyttämien vaatimusten noudattamisen arvioimiseksi

Älykäs ja yhdistetty sopimushallinta on tulevaisuuden ratkaisu

Pohjoismaissa sopimusten laadinta, allekirjoitusten kerääminen ja sopimushallinta digitalisoituvat yhä nopeammin tehokkuuden, turvallisuuden ja paremman asiakaskokemuksen tarpeen vauhdittamina. Vaikka yrityksillä on yhä joitakin esteitä täysimääräiseen digitalisaatioon siirtymisessä, digitaalisten ratkaisujen tuomat tuottavuushyödyt – joita tekoäly tulevaisuudessa edelleen tehostaa – tekevät niistä pitkällä aikavälillä kannattavan investoinnin.

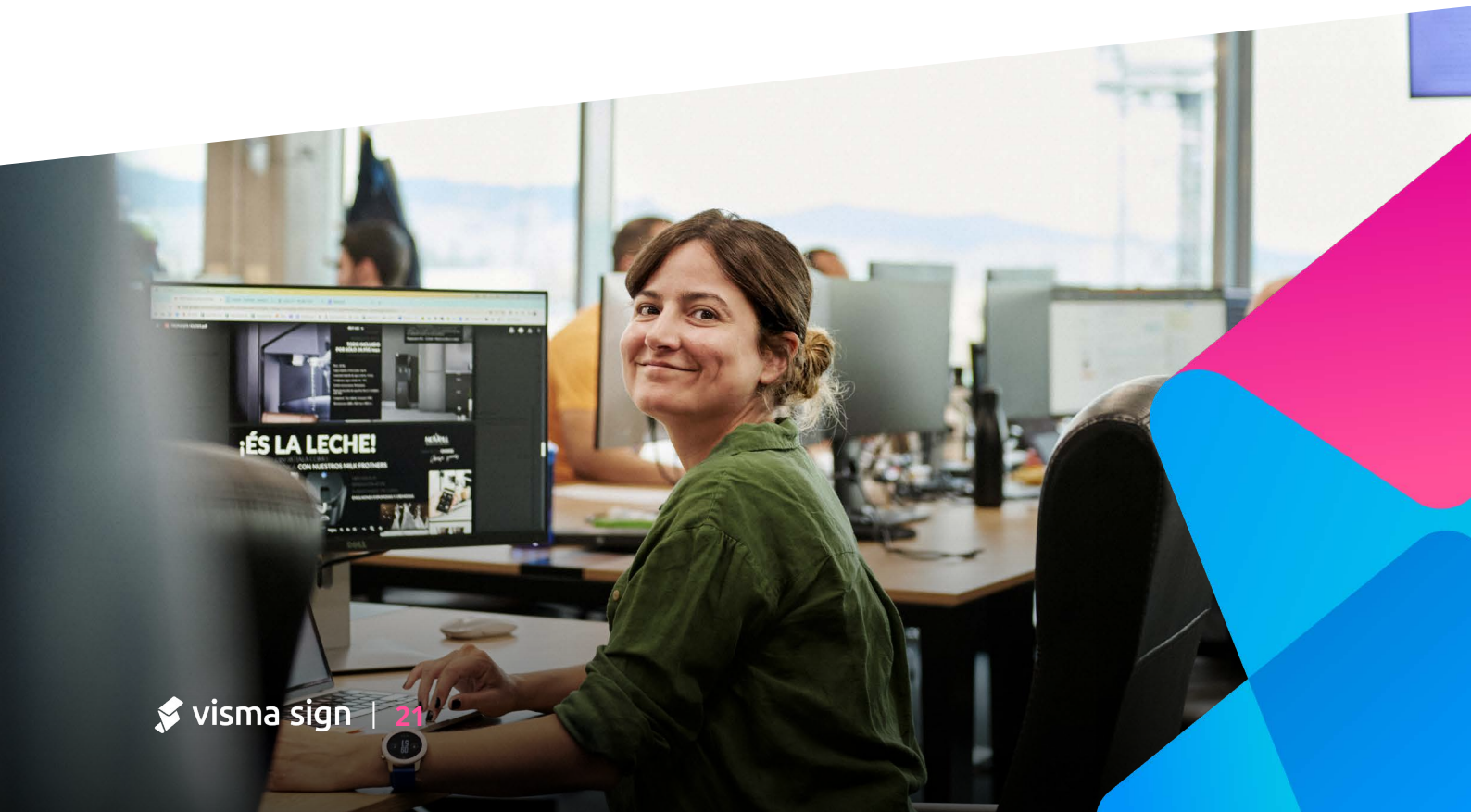
Luottamus ja vaatimustenmukaisuus ovat keskeisiä huolenaiheita yrityksille, jotka toimivat kansainvälisten ja paikallisten säädösten sekä tiukentuvien kestävän kehityksen vaatimusten mukaisesti. Kansainvälisesti toimivat yritykset ovat huolissaan sopimusprosessien rajat ylittävästä pätevyydestä, mikä korostaa oikean palveluntarjoajan valinnan merkitystä.

Kun sopimushallinta kehittyy erillisestä digitaalista allekirjoittamista hyödyntävästä toiminnosta kohti integroitua ja älykästä prosessia, oikean palveluntarjoajan valinta muuttuu yhä strategisemmaksi. Alla oleva tarkistuslista tarjoaa lähtökohdan ratkaisujen arviointiin, jotta ne tukisivat paitsi nykyisiä tarpeita myös tulevaisuuden mahdollisuuksia.



Tarkistuslista digitaalisen allekirjoitus- ja sopimushallinnan palvelun valintaan

- ☐ Volyymi: Kuinka monta sopimusta allekirjoitatte kuukausittain?
- ☐ Ketkä ovat mukana: Mitkä tiimit luovat, allekirjoittavat ja käsittelevät sopimuksia: johto, myynti, HR, lakiosasto, hankinta vai muut tiimit?
- ☐ Ulkopuoliset vaatimukset: Mitä paikallisia tai kansainvälisiä lakeja tai standardeja teidän on noudatettava? Onko asiakaillanne, toimittajillanne tai muilla sidosryhmillänne erityisvaatimuksia?
- ☐ Työnkulku: Miltä sopimusprosessinne näyttää? Kuinka monen henkilön täytyy allekirjoittaa ja hyväksyä sopimus?
- ☐ Keskeiset ominaisuudet: Mitä toiminnallisuuksia tarvitsette?
 - ☐ Sähköinen allekirjoitus vahvalla varmennuksella
 - ☐ Dokumenttien hallinta ja varastointi
 - ☐ Lisätyökalut, kuten digitaalisten lomakkeiden käyttö tiedon keräämiseen
- ☐ Integraatiot: Mihin liiketoiminnan järjestelmiin sopimushallintapalvelusi tulisi kytä integroitumaan: CRM, ERP vai muut?



Lue lisää **Visma Signista**



”Sähköinen sopimushallintapalvelu ei ole itseisarvo, vaan se mahdollistaa yrityksen sujuvammat prosessit, jolloin printtauksen, allekirjoituksen, skannauksen ja sopimusten säilytyksen kierre poistuu. Yrityksessä ei ole koskaan riittävästi resursseja, joten tässäkin asiassa kannattaa keskittää ne vähäiset resurssit muihin, merkityksellisempiin asioihin.”

Riku Tarkiainen

Director of Information Security and Data Privacy

Visma Signista

Visma Sign nopea, tehokas ja turvallinen digitaalinen allekirjoitus- ja sopimushallintapalvelu, johon luottaa yli 70 000 yritystä Pohjoismaissa. Visma Sign virtaviivaistaa koko sopimuksen elinkaaren erikokoisille yrityksille ja varmistaa parhaan mahdollisen turvallisuuden ja vaatimustenmukaisuuden tason.

Lue lisää **Visma Signista**